



Alliance

(<https://www.aquaculturealliance.org>).



Innovation & Investment

# TNC, Encourage Capital emiten guía sobre inversiones en acuicultura sostenible

Monday, 27 May 2019

By James Wright

## Los autores alientan a los inversionistas a buscar lugares con condiciones propicias para el crecimiento



Piscicultores en el Delta del Río Irrawaddy, Myanmar. Foto de Michael Yamashita, cortesía de The Nature Conservancy.

Si la Revolución Azul se va a establecer, debe ser financiada.

Con el objetivo de estimular una inversión significativa en una industria acuícola mundial guiada por fuertes protecciones ambientales, la organización no gubernamental de los Estados Unidos The Nature Conservancy (TNC) publicó la semana pasada una guía de campo para todas las partes interesadas en acelerar el futuro sostenible del sector.

Titulado “Toward a Blue Revolution: Catalyzing Private Investment in Sustainable Aquaculture Systems,” el gratuito [report](https://www.nature.org/en-us/what-we-do/our-insights/perspectives/how-investors-can-turn-the-tide-on-aquaculture/) (<https://www.nature.org/en-us/what-we-do/our-insights/perspectives/how-investors-can-turn-the-tide-on-aquaculture/>) **e de 162 páginas** fue co-escrito por la firma de inversión de impacto Encourage Capital con sede en Nueva York. Según Robert Jones, líder mundial en acuicultura en TNC, la necesidad de este recurso integral es grande y creciente.

“Sabemos que hay algunos informes de analistas de la industria y algunos buenos, por ahí. Pero no son a menudo de código abierto. Queríamos hacer que esta información estuviera disponible y llevar estas oportunidades a la corriente principal,” dijo Jones al *Advocate*. “Es una historia más grande que la acuicultura; se trata de alimentar al planeta con responsabilidad. Nuestro mandato organizativo ahora es encontrar soluciones para alimentar a 9.7 mil millones de personas para el año 2050, de manera sostenible. De lo que trata este informe es la solución más convincente para lograr eso, a través de la acuicultura.”

La mitigación de los impactos ambientales de la acuicultura – una industria que la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) estima en \$ 243.5 mil millones y que crece a un ritmo anual del 6 por ciento – dependerá de los avances tecnológicos innovadores y la ubicación cuidadosa de las granjas, según el informe. Los impactos en las poblaciones de peces silvestres, la contaminación del agua, la degradación del hábitat y las enfermedades son áreas en las que la acuicultura puede mejorar con inversiones privadas y multilaterales a gran escala, agregó.

TNC y Encourage Capital identificaron tres formas de producción acuícola que tienen puntajes de desempeño ambiental superiores a los de las operaciones tradicionales, “como de costumbre,” como los corrales de redes cercanas a la costa: cultivo de algas y bivalvos, acuicultura en alta mar y sistemas de recirculación acuícola (RAS). Los autores del informe esperan que estos sistemas se conviertan en los métodos principales de producción de productos del mar para 2050.



The Hog Island Oyster Farm en Tomales Bay, California. Foto de John Terry, cortesía de The Nature Conservancy.

Si bien toma una visión general, el reporte también está orientado a operaciones más pequeñas que buscan crecer y para los responsables políticos.

“Hablamos de recomendaciones para los propios emprendedores, aquellos que inician sus propios negocios, sobre cómo atraer a los inversores,” dijo Jones. “Los inversores tradicionalmente dudan en financiar algunos de los sistemas de producción más innovadores que tienen un gran potencial como RAS y offshore. Esbozamos tres razones de por qué.”

La primera razón, dijo, es el conocimiento. El informe sostiene que hay una falta de información fundamental sobre acuicultura diseñada para no expertos. “Nuestro objetivo es sintetizar lo que está disponible y lo que sabemos sobre este espacio,” dijo Jones.

## **“Es una historia más grande que la acuicultura; se trata de alimentar al planeta de manera responsable.”**

El segundo, explicó Jones, es la falta de consenso entre los inversionistas sobre si la acuicultura califica como una inversión de “impacto,” una que trae beneficios triples (económicos, ambientales y sociales). El informe apunta a aclarar la orientación en torno a eso, dijo Jones.

En tercer lugar, existe la percepción de que el riesgo percibido es más alto que el riesgo real, dijo. “Nuestro objetivo es explicar por qué estos sistemas se están volviendo rentables y las formas de mitigar el riesgo,” agregó.

Jones, quien se unió a TNC en 2016, ha liderado los esfuerzos del grupo para apoyar los sistemas de producción acuícola que brindan servicios ecosistémicos cruciales, como algas y ostras, que limpian el agua y absorben el carbono. La promoción de métodos de producción como RAS y la acuicultura en alta mar, en la que las jaulas de redes se trasladan desde aguas estatales cercanas a la costa a aguas federales a más de 3 millas de la costa, representa un paso más audaz. Jones reconoce que mover granjas de áreas sensibles a tierra o más lejos de la costa donde se reduce el impacto ambiental también tiene sentido desde un punto de vista económico, ya que hay relativamente pocos jugadores.



Kampachi es un candidato líder para el desarrollo de la acuicultura en alta mar. Foto de The Kampachi Company, cortesía de The Nature

Conservancy.

La estrategia de inversión más importante para la acuicultura detallada en el informe se refiere a la identificación de las “condiciones habilitantes” adecuadas que permitan el desarrollo: definir, alinear y refinar las políticas gubernamentales; apoyar la innovación sostenible y el cultivo de canales; y establecer un conjunto de principios comúnmente aceptados para la inversión responsable en acuicultura marina y herramientas de evaluación comparativa de la industria.

“Se necesita la estructura regulatoria adecuada para comenzar,” dijo Jones. “Usted necesita un permiso, pero es en interés del negocio que la estructura reguladora garantice la protección del medio ambiente y la protección del negocio.”

Sin importar la configuración o el mandato, cualquier inversor (impacto, filantropía, capital privado o capital de riesgo) requiere paciencia para encontrar un verdadero éxito en la inversión en acuicultura, Jones estuvo de acuerdo: “No estamos diciendo que vaya a ser fácil.” Pero hay oportunidades convincentes por ahí. Es importante que el riesgo coincida con el retorno.”

El reporte sostiene que si las empresa pioneras de RAS, de jaulas mar afuera y de especies acuícolas no alimentadas encuentran éxito, las barreras de entrada se reducirán para los inversores más escépticos. Jones, con todos los nuevos proyectos de RAS en línea en los Estados Unidos, particularmente en Maine, donde se encuentran en fase de desarrollo dos granjas de salmón con base en tierra y una granja de Seriola, Jones dijo que es un “momento crítico” para la tecnología, que aún se caracteriza como “alto riesgo.”

“Es un campo interdisciplinario extremadamente complejo. Eso se evidencia en la diversidad de antecedentes en el equipo que escribió esto,” dijo Jones. “De ninguna manera reemplazará la diligencia debida que un inversionista debe hacer para ser financieramente exitoso y ambientalmente responsable. Pero es un comienzo.”

**Siga al *Advocate* en Twitter [@GAA\\_Advocate](https://twitter.com/GAA_Advocate) ([https://twitter.com/GAA\\_Advocate](https://twitter.com/GAA_Advocate))**

## Author

---



**JAMES WRIGHT**

Editorial Manager  
Global Aquaculture Alliance

[james.wright@aquaculturealliance.org](mailto:james.wright@aquaculturealliance.org) (<mailto:james.wright@aquaculturealliance.org>).

Copyright © 2016–2019 Global Aquaculture Alliance

All rights reserved.